

Fintech : HERO lève 11,3 millions d'euros pour devenir une référence pour les TPE et PME

En continuant à développer sa gamme de produits, Hero ambitionne de devenir le partenaire financier de référence des TPE et PME en Europe.

Temps de lecture : minute

20 juin 2024

Fondée en 2021 par Roland Jais-Nielsen, HERO s'est donné pour mission de modifier le paysage financier des TPE et PME à travers l'Europe. « *Notre mission est de démocratiser le financement à court terme pour les PME et TPE, notamment en apportant notre aide sur les délais de paiement, qui constituent, pour elles, un enjeu majeur* », commente Roland Jais-Nielsen, CEO et fondateur de HERO.

Deux ans après une première levée de 12,4 millions d'euros, HERO boucle aujourd'hui un tour de table de 11,3 millions d'euros en equity auprès du fonds d'investissement américain Valar Ventures et de son investisseur historique, le fonds berlinois SquareOne. « *Nous avons eu un coup de foudre professionnel avec Valar Ventures, qui a déjà contribué au succès de certaines des plus belles fintechs européennes, telles que N26 ou Wise* », partage Roland Jais-Nielsen.

Plus de 10 000 TPE et PME déjà accompagnées

« *HERO est l'outil que j'aurai rêvé avoir entre les mains en tant qu'entrepreneur* », répond Roland Jais-Nielsen quand on l'interroge sur sa

startup. L'entrepreneur qui a lancé sa toute première entreprise, Merci Handy, en 2014, a en effet lui-même pu se confronter aux problèmes de trésoreries des petites entreprises.

En effet, les banques traditionnelles peuvent avoir du mal à s'adapter aux besoins des nouveaux entrepreneurs et des TPE-PME numériques pour de multiples raisons : taille minimale requise, processus et outils inadaptés, ou tout simplement aversion au risque. « *Nous apportons en particulier beaucoup de valeur aux entreprises en phase de croissance. Souvent, elles souhaiteraient réinvestir rapidement leurs bénéfices dans leur croissance, mais elles doivent d'abord attendre que leurs propres clients les paient. Nous leur permettons de le faire directement* », souligne Roland Jais-Nielsen.

La solution d'HERO s'incarne dans son «Core Banking System», un guichet unique qui fusionne les outils d'intégration des flux de trésorerie et les méthodes de paiement omnicanal en une seule plateforme numérique. « *Nous avons développé un acteur technologique nouvelle génération, 100% digital, leader en termes de vitesse d'octroi de financement et qui propose les dernières avancées en matière de paiement* », déclare Roland Jais-Nielsen.

Aujourd'hui, plus de 10 000 TPE et PME ont déjà bénéficié des services de HERO, qui indique avoir réalisé plus de 150 millions d'octrois de crédits sur les 18 derniers mois. Avec cette levée, HERO souhaite continuer à investir dans ses produits. « *L'idée à court terme est de maîtriser la chaîne de valeur, de l'ouverture d'un compte de paiement jusqu'à l'octroi de crédit, et ce, le plus efficacement possible* », commente Roland Jais-Nielsen. À plus long terme, l'entrepreneur prévoit d'enrichir encore davantage sa gamme de produits, et de se développer sur les principaux marchés européens.

La jeune pousse se rémunère sur les financements avec une tarification à

partir de 1,5% par mois. À terme, elle envisage également de se rémunérer via l'interchange avec une carte corporate premium qu'elle prévoit de lancer en partenariat avec Visa, sous réserve d'obtention de l'agrément.



MADDYNEWS

La newsletter qu'il vous faut pour ne rien rater de l'actualité des startups françaises !

[JE M'INSCRIS](#)

Article écrit par Manon Triniac