

Fintech : Tulyp lève 1,5 million d'euros pour mieux servir les PME

Tulyp, startup qui ambitionne de révolutionner les services de Trade Finance pour les PME, réalise un tour d'amorçage pour développer sa technologie et ses partenariats.

Temps de lecture : minute

16 mai 2024

Créée en février 2022 par Maxime Girres et Gilles Jacottet, Tulyp ambitionne de donner aux PME l'accès à des services de Trade Finance jusqu'alors réservés aux grandes entreprises. Pour cela, la jeune pousse propose une plateforme intégrée innovante qui numérise et sécurise l'ensemble du processus de garantie et de financement, au bénéfice des PME qui opèrent sur les marchés mondiaux.

La startup vient de boucler un tour d'amorçage de 1,5 million d'euros mené par [Speedinvest](#), aux côtés d'autres investisseurs majeurs dont Kima Ventures, Purple Ventures et plusieurs business angels.

Tulyp veut combler le fossé entre PME et grandes entreprises

Alors que les grandes entreprises bénéficient d'avancées technologiques majeures, qui permettent d'améliorer l'efficacité et la transparence de leurs transactions financières, Tulyp a constaté que les PME étaient souvent laissées pour compte par les banques qui détiennent encore l'essentiel du marché.

La jeune pousse vise donc à combler ce fossé entre les PME et les grandes entreprises en fournissant une plateforme centralisée et agile qui permet de mener des transactions internationales plus rapidement et plus sûrement en protégeant à la fois acheteurs et vendeurs. *« Concrètement, nous sécurisons les transactions d'import-export entre les acheteurs et les vendeurs B2B. Nous éliminons ainsi les risques de contrepartie et de fraude documentaire. Via différents partenariats, nous sommes aussi capables d'aider à financer ces transactions »*, explique Maxime Girres, PDG et fondateur de Tulyp.

La startup se rémunère en prenant un pourcentage sur chaque transaction garantie. Ses partenaires côté financement peuvent également lui reverser une partie de leurs revenus. Tulyp compte aujourd'hui plusieurs dizaines de clients en Europe, en Asie et en Amérique du Nord, et ambitionne d'atteindre le million d'euros de chiffre d'affaires dans les douze prochains mois.

Développer l'offre et établir de nouveaux partenariats

Cette levée de fonds permettra à Tulyp d'accélérer sa croissance et d'enrichir son offre notamment en améliorant la plateforme et en affinant ses fonctionnalités. La startup ambitionne aussi de nouer de nouveaux partenariats stratégiques avec des sociétés de financement B2B et des acteurs du commerce international. *« Avec ces fonds, nous allons en priorité nous concentrer sur la tech et sur le développement de partenariats. Tout ceci dans l'idée de développer de nouveaux services de trade finance, notamment sur les questions d'assurance crédit et d'assurance de transport Ad Valorem »*, détaille Maxime Girres.

« Nous sommes très enthousiastes à l'idée d'investir dans Tulyp, qui joue un rôle majeur pour révolutionner les pratiques de Trade Finance des PME, lutter contre le déficit de confiance et les inefficacités de

financement dans les transactions internationales. Nous sommes convaincus que Maxime et son équipe sont les pionniers qui sauront s'attaquer aux 500 milliards de dollars de manque de financement de ce segment de marché », déclare dans un communiqué de presse, Alexis Majos, Principal chez Speedinvest.



À lire aussi
Speedinvest dépasse la barre du milliard d'euros sous gestion



MADDYNEWS

La newsletter qu'il vous faut pour ne rien rater de l'actualité des startups françaises !

JE M'INSCRIS

Article écrit par Manon Triniac