

Que Font Les Fonds ? Le portrait de Swen Capital Partners

Dans le paysage foisonnant de l'investissement, les fonds se multiplient... et ne se ressemblent pas. Parce qu'une levée, ce n'est pas simplement encaisser de l'argent et une bonne occasion de communiquer, nous brosons le portrait des fonds pour aider les entrepreneurs à s'y retrouver et à choisir le bon investisseur. Au tour de Swen Capital Partners.

Temps de lecture : minute

12 mars 2024

Fondée en 2008 au sein du groupe OFI Invest en tant que business unit, Swen Capital Partners devient, en 2015, une filiale issue du groupe ainsi que de celui du Crédit Mutuel Arkéa. La société se dédie à l'investissement responsable non coté spécialisé dans le capital-investissement, les infrastructures non cotées et la dette privée. Elle gère aujourd'hui plus de 8 milliards d'euros.

L'activité VC de Swen Capital Partners reste à ce jour encore méconnue, pourtant la société gère plusieurs stratégies VC : un fonds Tech for Good, un fonds d'impact dédié à la régénération des océans et des mandats de Corporate Venture sur les thématiques assurantielles. Maddyness a rencontré Anatole Maizières, directeur de participations en charge de l'activité VC et Xavier Le Blan, en charge de l'innovation chez Swen Capital Partners.

Swen Capital Partners : une démarche

d'impact visible

« Dès la création de Swen, nous avons dans notre ADN une démarche responsable héritée des groupes mutualistes. Dans un premier temps, nous avons continué d'investir nos fonds de multi-stratégie, notamment en fonds de fonds, sur des sujets assez généralistes. Au fur et à mesure, nous sommes devenus plus proactifs, et nous avons cherché à engager une démarche plus positive, avec des investissements concrètement responsables », raconte Xavier Le Blan.

La stratégie VC "Tech for Good" a aujourd'hui investi dans une quarantaine de sociétés pour un montant total de 50 millions d'euros. Avec cette gamme, la société investit dans des startups qui contribuent de manière positive à la transition environnementale ou au développement d'une société plus durable. *« Nous nous efforçons d'investir dans des sociétés donc l'aspect positif, que ce soit sur la nature ou la société, est très explicite », commente Xavier Le Blan.*

Parmi les startups du portefeuille, on peut citer Hubcycle, qui valorise les déchets agroalimentaires en ingrédients, ou Beedeez, un logiciel qui réinvente la formation professionnelle. *« Concrètement, nous nous concentrons sur trois thématiques : mieux produire, mieux consommer et mieux vivre. Nous investissons donc dans des startups œuvrant dans des domaines tels que le recyclage, la production d'énergie, l'industrie, la formation, la e-santé ou les ressources humaines. Nous investissons en Europe, mais nous avons un fort tropisme sur le marché français », résume Anatole Maizières.*

Accompagner des startups à impact, de l'amorçage à la série B

Pour aller encore plus loin, Swen a lancé, en 2021, un fonds thématique à

impact, article 9 SFDR, Swen Blue Ocean, qui investit dans des startups qui innovent pour la préservation et la régénération de l'océan. Le fonds a notamment investi dans des sociétés telles qu'Ayro, une nouvelle technologie d'ailes verticales à double mât, automatisées et affalables, et Spinergie, un logiciel pour réduire l'empreinte environnementale du secteur maritime. La stratégie Swen Blue Ocean déploie un fonds de 170 millions d'euros et a déjà réalisé plus d'une dizaine d'investissements.

Sur l'ensemble de ses stratégies VC, Swen Capital Partners investit de l'amorçage à la série B avec des tickets allant de 300 000 euros à 10 millions d'euros. *« Nous sommes capables d'intervenir sur des tours de table de sociétés assez matures comme Deltalys, qui sont rentables et génèrent plusieurs millions de chiffre d'affaires, et à l'autre bout du spectre, nous finançons aussi les premiers tours de toutes jeunes sociétés comme Les Alchimistes ou Agriodor. Quel que soit le stade de maturité, nous recherchons des sociétés qui pilotent intelligemment leur cash et qui ne font pas de course à la levée de fonds »*, commente Xavier Le Blan. *« Nous sommes assez agiles, nous pouvons aussi bien être lead, que co-lead ou follower. Parfois, nous sommes aussi investisseurs des autres fonds participant au tour de table, ce qui nous permet de coopérer facilement »*, conclut Anatole Maizières.



À lire aussi

L'OceanTech veut plonger vers les fonds



MADDYNEWS

La newsletter qu'il vous faut pour ne rien rater de l'actualité des startups françaises !

JE M'INSCRIS

Article écrit par Manon Triniac