

# Avec son système d'accrochage universel, Aurizeo veut révolutionner la mobilité des PMR

*MADDYPITCH - Avec ses Handinautes, Aurizeo offre aux personnes à mobilité réduite et à leurs aidants une meilleure autonomie et une plus grande facilité de déplacement dans les lieux publics et les entreprises.*

Temps de lecture : minute

---

22 mars 2024

En 2017, suite à un accident de moto, Laurent Lapierre devient paraplégique. L'ingénieur en informatique se retrouve alors confronté à des difficultés quotidiennes pour déplacer son fauteuil, et décide de fonder Aurizeo avec Francine Fourré, Sébastien Charles et Ludovic Lemille. Leur objectif ? Permettre une mobilité « *équitable* », c'est-à-dire sans effort pour les personnes en fauteuils roulant et leurs aidants, dans les lieux publics comme dans les entreprises.

*« Durant ma rééducation, j'ai testé de nombreux systèmes pour motoriser les fauteuils manuels, c'est-à-dire ceux qu'on fait avancer à la force des bras. Tous nécessitent une adaptation entre le fauteuil et le système », se rappelle Laurent Lapierre. « Je me suis alors dit : pourquoi n'existe-t-il pas un système universel "Plug&Roll" ? Il aura suffi d'un appel à projets du SQY Cub, l'incubateur de Saint-Quentin-en-Yvelines, pour que le projet se lance concrètement. »*

# Une autonomie renforcée pour les PMR grâce aux Handinautes

Fondée en 2022, la startup offre aux personnes à mobilité réduite et à leurs aidants une solution de mobilité innovante grâce à ses deux modèles de Handinautes : le Solo et le Duo. Le Solo offre aux utilisateurs de fauteuils roulants la capacité de se mouvoir de manière autonome, grâce à un système de motorisation électrique intuitif. Quant au Duo, il permet aux aidants de pousser un fauteuil sans effort, en montant sur le Handinaute et en l'accrochant devant, tout en intégrant un panier pour faire les courses ou même porter une valise.

Le Handinaute se distingue par son système de fixation universel breveté, ce qui permet une compatibilité avec une multitude de fauteuils roulants. Cette solution « *Plug&roll* » ne nécessite pas d'adaptation spécifique pour chaque utilisateur, et s'adapte à tous les fauteuils roulants manuels. La partie arrière du Handinaute est conçue pour permettre le roulage des roues avant jusqu'aux mâchoires d'accrochage.

*« L'universalité du Handinaute permet aux entreprises de le proposer à toute nouvelle personne, quelles que soient la marque et la taille de son fauteuil, et de lui mettre à disposition très rapidement, sans avoir besoin d'outils ou de compétences particulières », précise Laurent Lapierre. « Notre Handinaute "Solo" permet une mobilité simplifiée, en toute autonomie. On approche le fauteuil du Handinaute, on pose les roues avant, on appuie sur un bouton et c'est parti. Son fonctionnement est très simple et il peut également, par exemple, intégrer un panier pour faire ses courses plus facilement. »*

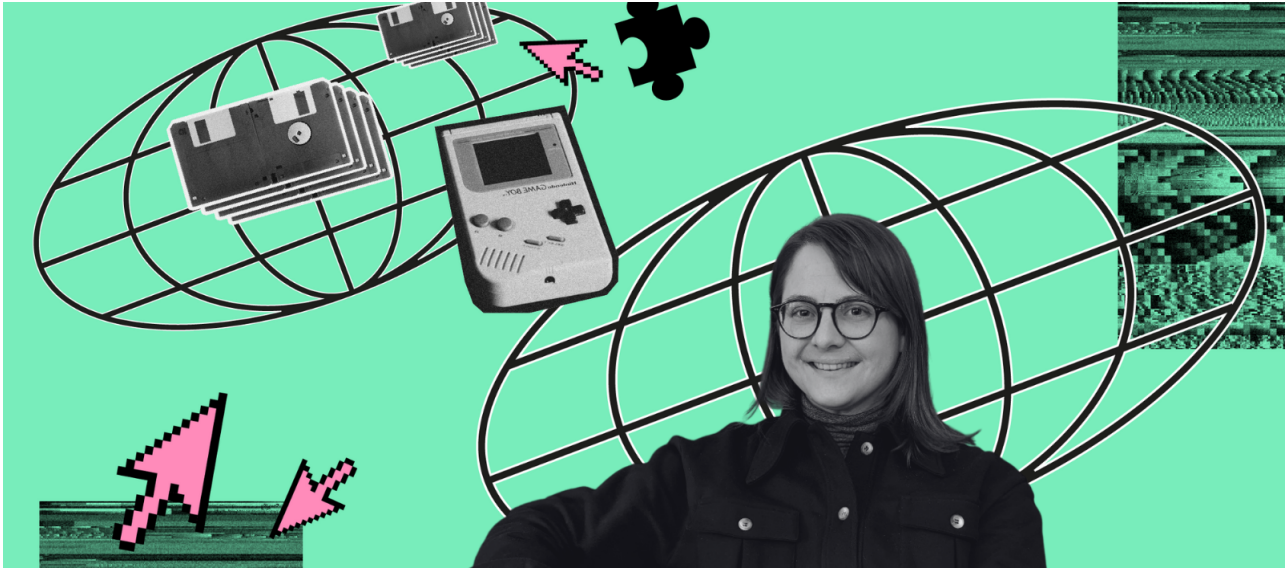
## Une solution idéale pour les entreprises et

# les lieux publics

Avec sa solution, la jeune pousse cible les entreprises et les lieux publics. En effet, les mâchoires d'accrochage fixent les supports des fauteuil roulants, quels que soient leur écartement, diamètre, épaisseur ou forme : ce système ne nécessite donc aucune personne de l'entreprise ou du lieu public pour adapter le fauteuil au module de traction, ce qui en fait une solution idéale pour du BtoB.

L'entreprise a bénéficié d'un prêt d'honneur de la part de l'agglomération de Saint-Quentin-en-Yvelines et du Réseau Entreprendre Yvelines, ainsi qu'une subvention Innov'Up de 50 000 euros, octroyée par la région Île-de-France et Bpifrance. Elle est également lauréate des « *Start Innovation Business Awards* » 2023, organisés par le CIC, et a décroché la deuxième place au concours « *Welmpact* » 2023. La jeune pousse a également été récompensée en 2022 par le prix « *Handi Entrepreneurs* » d'Atos et souhaite désormais mener une levée de fonds de 500 000 euros pour financer ses premières productions et lancer sa commercialisation à la rentrée 2024.

*« Nous nous adressons au marché BtoB car aucune solution n'existe à ce jour en libre-service dans les lieux qui reçoivent du public. En B2B, il n'est pas envisageable d'avoir un salarié qui passe son temps à équiper les fauteuils pour les adapter aux fauteuils des visiteurs »* conclut Laurent Lapierre, fondateur d'Aurizeo.



À lire aussi

Pourquoi la Handitech ne doit pas être vue comme une niche



## MADDYNEWS

La newsletter qu'il vous faut pour ne rien rater de l'actualité des startups françaises !

JE M'INSCRIS

---

Article écrit par Guillaume Cossu

