

Vous ne savez pas comment trouver un avocat ou un notaire ? La solution de cette startup

Pour faciliter l'accès au droit, Allaw propose une plateforme d'intermédiation entre professionnels du droit et particuliers.

Temps de lecture : minute

25 janvier 2024

Le problème : Vos voisins sont gentils. Vraiment gentils. Cependant, leur gentillesse n'empêche rien : depuis l'installation d'un élevage de canards dans leur jardin, vous subissez des désagréments intempestifs récurrents. Vos amis vous conseillent d'engager une action en justice. Mais vous ne savez pas vers qui vous tourner, et eux non plus. Et vous n'êtes pas le seul : 70% des Français estiment aujourd'hui que l'accès au droit est un sujet difficile.

« Le secteur du droit est en pleine mutation, notamment technologique avec le développement de solutions qui leur sont dédiées depuis quelques années. Et loin de subir ces transformations, les professionnels du secteur les réclament », affirme Ludovic Stang, CEO et cofondateur de Allaw. « Ils se sont montrés de plus en plus demandeurs d'outils digitaux efficaces pour leur permettre de faciliter leur organisation de travail et plus précisément leur relation avec leurs clients. »

La solution : une plateforme démocratisant l'accès au droit

Ludovic et Germain Stang ont créé Allaw, une legaltech facilitant le travail des professionnels du droit et permettant aux particuliers de trouver un

professionnel adapté. L'objectif ? Rendre le droit plus accessible pour plus d'un million de particuliers tout en améliorant le quotidien de plus de 10 000 professionnels d'ici 2025. Les cofondateurs annoncent ce jeudi le lancement de leur plateforme ainsi qu'une levée de fonds de 500 000 euros.

« D'une part, les citoyens ont une méconnaissance de l'utilité et du service que peuvent offrir les professionnels de justice dans leur quotidien », précise Germain Stang. « D'autre part, les outils offerts ne sont pas suffisants pour garantir la gestion de leur relation avec leurs clients. Allaw est la première plateforme d'intermédiation entre professionnels du droit comme les avocats, notaires et commissaires de justice, et les particuliers ».

Allaw dispose d'une interface qui se veut intuitive offrant aux professionnels un ensemble d'outils pour gérer leur clientèle plus efficacement. Elle comprend des fonctionnalités comme la prise et le suivi des rendez-vous, la synchronisation d'agenda, et la gestion sécurisée des documents pour 99 euros par mois. Les particuliers bénéficient quant à eux d'un accès gratuit, direct et simplifié aux professionnels du droit, leur permettant de trouver rapidement l'expertise adéquate selon leur situation juridique, et ce 24h/24 et 7j/7.

Grâce à l'IA, la startup génère un matching qui oriente les particuliers, qui auront décrit préalablement leurs besoins, vers le professionnel du droit correspondant à leur problématique juridique.

« L'accès au droit n'est pas un privilège, mais un droit », affirme Ludovic Stang. « Nous avons fait de cet engagement social un pilier de l'entreprise et continuerons de mettre notre solution à disposition des structures, associatives notamment, œuvrant à créer des parcours d'aides pour toutes les personnes en situation d'exclusion ou d'urgence. »

En effet, la startup envisage une dimension sociale en consacrant un pourcentage de son chiffre d'affaires à une association luttant pour l'accès au droit. Des licences gratuites seront aussi proposées pour la prise de rendez-vous dans les centres publics.

Avec sa première levée de fonds, la startup a recruté une équipe dédiée au développement de nouvelles fonctionnalités, qui devraient être disponibles avant la fin de l'année, et souhaite accélérer sa croissance. Elle n'exclue pas de s'internationaliser. *« Nous sommes soutenus par deux business angels et le fonds d'investissement nantais Delambre Participations. Notre première levée de fonds de 500 000 euros nous a permis de développer notre plateforme et de constituer une équipe solide »*, précise Germain Stang. *« Nous envisageons de nouveaux recrutements et l'ajout de fonctionnalités à notre plateforme, afin d'offrir un outil toujours plus complet à nos clients »*.



À lire aussi

Les legaltechs françaises affichent leur résilience malgré les vents contraires économiques et judiciaires



MADDYNEWS

La newsletter qu'il vous faut pour ne rien rater de l'actualité des startups françaises !

JE M'INSCRIS

Article écrit par Guillaume Cossu