

10 offres de sales en CDI à pourvoir sur Maddyjobs

Cette semaine, Maddyness a sélectionné pour vous, 10 entreprises qui recrutent des profils sales. Envie de changer de job ou de travailler dans le numérique ? De participer à une aventure entrepreneuriale ? Découvrez nos startups de la semaine : Matera, Uplaw, Vroomly, Qairn, Bluedigo, Papernest, PlayPlay, Citima, Trone et Botmind.

Temps de lecture : minute

21 mai 2021

Sales / Business Developer chez Matera

Créée en 2017, Matera est une startup à forte croissance qui a pour ambition de révolutionner le secteur bien poussiéreux des syndicats de copropriété. Matera met à disposition des syndicats coopératifs un logiciel SaaS intuitif et clé en main qui automatise les tâches de la gestion de copropriété ainsi que des experts en interne qui prennent le relais sur des sujets complexes : juristes, comptables, experts en bâtiment...

[Découvrez Matera sur MaddyJobs](#)

Business Development Manager chez Uplaw

Uplaw est plateforme SaaS permettant aux DRH-DAF-Juristes et leur écosystème Avocats, Experts-Comptables, CAC, Auditeurs...de digitaliser toute la donnée juridique corporate de l'entreprise.

[Découvrez Uplaw sur MaddyJobs](#)

Sales / Business Developer (H/F) chez Vroomly

Depuis 2017, Vroomly facilite le quotidien de ses garages partenaires grâce à deux services :

- Vroomly Booking, plateforme de réservation de garages en ligne et leader sur le marché. Pour les automobilistes, c'est l'assurance de trouver un garage de confiance, et pour les garagistes un outil pour développer leur clientèle.
- Vroomly Parts, comparateur B2B de pièces auto, conçu par et pour les garages. Il permet aux garages d'acheter toutes leurs pièces sur une même plateforme, au meilleur prix.

[Découvrez Vroomly sur MaddyJobs](#)

Business Developer chez Qairn

Qairn est une startup qui propose aux laboratoires pharmaceutiques et entreprises de la santé (biotech et entreprises du dispositif médical) des logiciels de gestion de process internes.

[Découvrez Qairn sur MaddyJobs](#)

Commercial - Business Developer chez Bluedigo

Bluedigo est une marketplace de mobilier de bureau éco-responsable. La mission de Bluedigo est de créer des espaces de travail à impact positif grâce à l'aménagement de bureaux éco-responsables de startups, PME et grands groupes mais aussi l'équipement des salariés des entreprises en télétravail avec du mobilier de bureau d'occasion et du mobilier de

bureau neuf éco-conçu.

[Découvrez Bluedigo sur MaddyJobs](#)



À lire aussi

Azertyjobs devient Maddyjobs et se mobilise pour participer à la reprise des recrutements en 2021

Product Manager chez papernest

Papernest est un service permettant de souscrire ses contrats d'électricité, de gaz, de box internet et assurance habitation, le tout gratuitement et en moins de 10 minutes. Que ce soit pour un déménagement ou pour vos changements de fournisseurs, papernest vous accompagne dans vos démarches de manière 100% digitale et en quelques clics.

[Découvrez papernest sur MaddyJobs](#)

Key Account Sales Manager chez Playplay

La mission de Playplay est de rendre autonome les équipes communication, marketing et RH dans la création vidéo, le contenu le plus impactant et le plus engageant. En 4 ans, PlayPlay a connu une croissance fulgurante : plus de 800 entreprises du monde entier (de la

start-up au CAC40) l'utilisent au quotidien ! Ils viennent de lever 10 millions d'euros en Série A.

[Découvrez Playplay sur MaddyJobs](#)

Sales Business Developer chez Citima

Citima c'est le logiciel immobilier qui replace l'humain au centre de la relation client. Avec Citima, les conseillers immobilier seraient trois fois plus productifs, amélioreraient leur satisfaction client et exploiteraient 100% de leurs contacts entrants. Disponible depuis avril 2020, il a déjà été adopté par de nombreuses agences immobilières et administrateurs de biens partout en France.

[Découvrez Citima sur MaddyJobs](#)

Business Developer chez Trone

Fondée en 2018 par Hugo (HEC Paris), Camille (Arts & Métiers), Antoine et Romain (Ecole Spéciale d'Architecture), Trone a pour mission de réinventer le quotidien en commençant par repenser l'expérience aux toilettes.

[Découvrez Trone sur MaddyJobs](#)

Business Developer Junior chez Botmind

Botmind développe une solution SaaS qui aide les e-commerçants à proposer une meilleure expérience client en automatisant les réponses aux demandes fréquentes grâce à un agent virtuel. Mêlant intelligence artificielle et intervention humaine sur un même widget, Botmind permet d'améliorer la satisfaction client sans risque, engager les visiteurs tout en réduisant les coûts de support.

[Découvrez Botmind sur MaddyJobs](#)

Article écrit par Maddyness